



Ulf Grether

Position Senior Partner [expertcareers](#)
Ausbildung Dipl.-Ing. Maschinenbau
Privat Verheiratet, 2 Kinder

Berufliche Stationen

Schneiderkreuznach
Automation/ Industrial Imaging

Destaco
Spanntechnik/Roboterwerkzeuge

Morgan Rekofa
Carbonsysteme für Antriebstechnik

Deutsche Carbone AG
Carbone für Antriebstechnik

VP Global Sales der Gruppe Leiter BU Industrial

Director Sales Europe

Business Director Europe North

Leiter BU Industrie und Vertriebsleiter

Branchenschwerpunkt Maschinenbau

- Automation und Spanntechnik
- Robotik und Bildverarbeitung
- Optik und Wehrtechnik
- Mech. und elektr. Antriebstechnik
- Automotive

Personalberatung

Executive Search:

- Vorstandspositionen / Geschäftsführungen / Business Unit Leiter

Fach- und Führungskräfte:

- Vertrieb/Marketing: Vertriebsingenieure, Key Account, Vertriebsleiter
- Produktmanagement: Produktmanager, Business Development
- Produktion: Fertigungsleiter, Werksleiter, Produktionsleiter
- Administration: Einkauf, Finanzen & Controlling, IT, HR

Arbeitsweise

- Ausgeprägter Branchenfokus mit nachhaltigem Netzwerk
- Unternehmerischer Blickwinkel für Mandanten
- Persönliche Betreuung und Beratung
- Sorgfältige und vertrauliche Zusammenarbeit

MANAGEMENT SUMMARY

ULF GREThER

Berufserfahrung

Mehr als 20 Jahre Vertriebs- und Führungserfahrung in inhabergeführten sowie börsennotierten Unternehmen, im deutschen, englischen und amerikanischen Raum aus dem Bereich der Antriebstechnik/Automation und des allgemeinen Maschinenbaus.

Führungsverantwortung

Leitung drei unterschiedlicher Business Units
 Mitglied der Geschäftsführung mit bis zu 600 Mitarbeitern und 100 Mio. € Umsatz
 Aufbau und Ausbau von Vertriebsgesellschaften in Skandinavien, Benelux, Ungarn, Israel, USA und Asien
 Vertriebsleitung und Distributorenentwicklung
 Offiziersausbildung

Internationalität

Globaler Vertrieb B2B, B2C und Business Development
 Geschäftsführer von Vertriebsgesellschaften in Schweden, USA und China

Erfahrungs- / Kompetenz-Matrix

Vertrieb und Marketing: <ul style="list-style-type: none"> • Vertriebsleitung • Business Development • Auf und Ausbau von Vertriebsgesellschaften • Global Account Management • Kompetenz aller Vertriebsstrukturen 	Qualität / Produktion /Technologie: <ul style="list-style-type: none"> • Produktmanagement • Produktionsleitung • Innovationsteam • European Lean Enterprise • Innovation: elektr. Spanntechnik
Erworbenes Branchen-Knowhow: <ul style="list-style-type: none"> • Automation u. Spanntechnik • Robotik und Bildverarbeitung • Optik und Wehrtechnik • Mech. und elektr. Antriebstechnik • Automotive 	Führungspositionen: <ul style="list-style-type: none"> • Antriebstechnik: + 10 Jahre Business Units • Vertriebsleitung: + 15 Jahre • Mitglied der Geschäftsleitung: +15 Jahre • Personalberatung